

우리의 영혼과 가정을 파괴하는
‘신천지 OUT’



대전이단상담소

신천지 단계별 포교전략



1 찾기

2.재방

3.친분만남

4.정기만남
(교사매칭)

5.섭외

6.복음방

7.센터

신천지에서 전도대상자를 일명 ‘섭외자’라고 하는데
섭외자를 구하는 단계

1) 지인전도 : 신천지인들의 대인관계를 통하여 섭외자를 구하는 방법

- ① 위장교회¹⁾ – 제자훈련, 군사훈련, 부흥사경회, 품성학교,
찬양집회, 문화강좌 등
(위장교회 특징 : 교회명에 소속교단 표시 부재)
- ② 위장세미나 – 자기개발특강, 연애특강, 회복세미나, 찬양집회,
말씀집회, 아버지학교모방, 힐링콘서트 등
- ③ 문화공연 – 사진전, 성화전, 미술전, 연극, 수예품 작품전시 등
- ④ 건강 – 수지침, 발마사지, 이혈침, 봉침, 의료기기 체험장 등
- ⑤ 동호회 – 승마, 축구, 야구, 농구, 등산, 약초, 무술, 사진,
탁구, 독서(지도, 논술)모임 등



1) 위장교회 – 소속교단을 밝히지 않고 일반 정통교회로 위장한 신천지 소속 교회

1.찾기

2.재방

3.친분만남

4.정기만남
(교사매칭)

5.섭외

6.복음방

7.센터

2) 개척전도 : 새로운 인간관계를 형성하여 섭외자를 구하는 방법

- ① 설문 – 기사, 논문, 심리테스트, 앙케이트, 도형상담, 애니어그램 등



- 연락처(핸드폰번호, 메일주소), 종교여부(기독교, 천주교)파악
- 대화를 통하여 주말에 하는 일 파악
- 연락을 할 수 있다는 멘트를 함(추첨을 통하여 뽑혀서 연락드릴 수 있다고 하는 경우가 있음)

② 큐티책 피드백



- 실제로 존재하는 출판사를 배경으로 소개함
- 서약서를 적게 하여 저작권문제로 다른 사람에게 정보를 유출하면 법적으로 문제가 된다하며 입막음시킴
- 경우에 따라서는 그림책으로 보여주는 일러스트 큐티책 샘플을 보여주거나 책으로 출간하기 전의 파일이라 하면서 정리된 유인물을 보여주는 경우가 있음



1.찾기	2.재방	3.친분만남	4.정기만남 (교사매칭)	5.섭외	6.복음방	7.센터
------	------	--------	------------------	------	-------	------

③ 선교사 평가지 피드백



- 선교사를 꿈꾸는 신학대생 컨셉(총신대, 침신대 등)으로 접근
- 처음에는 한 번의 평가를 부탁하지만 점점 더 요구사항이 늘어남
- 경우에 따라서 실제 평가서를 보여주기도 함

④ 추수꾼²⁾ 교회 침투



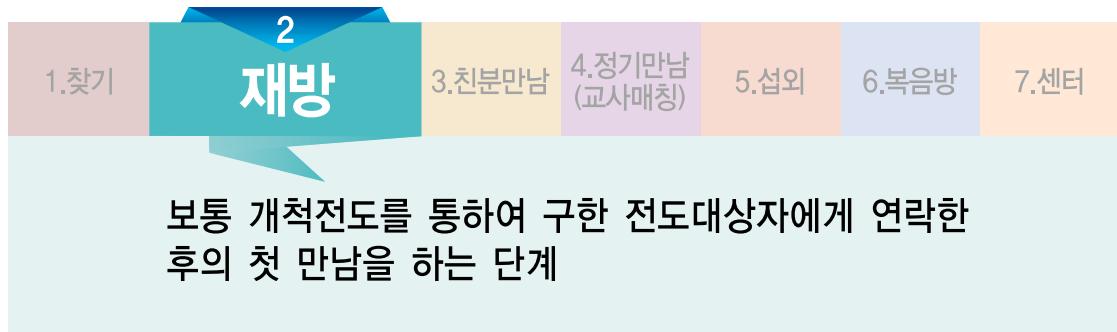
- 가명을 사용하는 경우 많음
- 변명을 대며 심방 회피
- 자신에 대한 정보 노출을 꺼려함
- 소개한 것과는 달리 성경에 대해 많이 아는 경우가 있음

⑤ 대학교 홈페이지게시판에 소모임 홍보

⑥ 새내기 모임(까페)

- ⑦ 알바전도 – 설문조사, 리서치 등을 명분으로 주3~4회 정기만남에 따른 급여를 제공한다는 글을 알바관련 사이트에 게시

2) 추수꾼 – 새신자로 위장하여 일반 교회에 침투하여 전도하는 신천지인



- 자신의 고민과 관심사를 먼저 말하여 전도대상자의 고민과 관심사파악
(신앙, 진로, 부모, 이성, 입시, 비전, 가정, 경제문제 등)
- 애니어그램(명칭을 바꿔서 사용하기도 함)을 통하여 성향과 영적지수³⁾ 파악
- 환경파악을 통하여 복음방과 센터단계 진행가능여부 파악
- 남자의 경우 군대입대계획 파악
- 가능하면 다니는 교회가 어디인지 파악
- 가족사항(신앙여부)을 통하여 침요소⁴⁾ 파악
- 이단경계심파악
- 교회와 목사님을 얼마나 의지하고 생각하는지 파악

3) 영적지수 – 영적 존재에 대한 인식도

4) 침 – 독사의 독과 같다고 하는 신천지에서의 은어 표현으로써 신천지의 정체가 드러날 수 있는 위험요소를 뜻함

1.찾기	2.재방	3 친분만남	4.정기만남 (교사매칭)	5.섭외	6.복음방	7.센터
------	------	-------------------	------------------	------	-------	------

고민과 관심사, 환경, 침요소, 신앙심파악 등으로 신천지 말씀을 들을만한 합당한 자라고 판단된다면 친분만남을 통하여 신뢰관계를 형성하는 단계



- 밥, 차, 커피 마시며 대화 나눔(까페, 식당, 가정집)

- 영화, 문화공연 보여주기

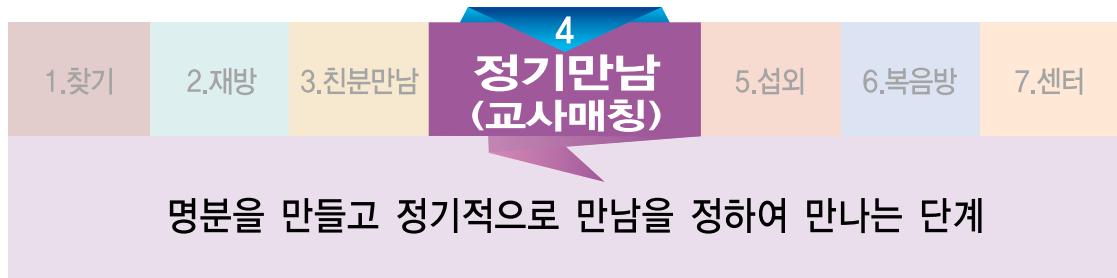
- 편지, 선물, 이벤트로 감동주기

- 우연을 가장한 상황극을 통하여 영적우위⁵⁾, 육적우위⁶⁾를 세운다.
(만남, 전화통화, 명함, 교회전단지 등)



5) 영적우위 – 전도대상자가 신앙적으로 의지할 수 있는 직업이나 배경

6) 육적우위 – 전도대상자가 존경할 만한 전문적 직업이나 배경



- 우연을 가장한 상황극으로 교사⁷⁾를 매칭
(교사가 직접 전도대상자를 구한 경우 인도자⁸⁾나 관리자⁹⁾ 또는
일사귀¹⁰⁾ 역할을 할 사람을 투입시킴)
- 정기적으로 만나기 위한 명분을 만들고 약속을 잡음

※ 교사매칭전략(SWOT분석) : 교사의 외적, 내적으로의 배경을
통하여 강점, 약점을 파악하고 교사매칭전략을 세움

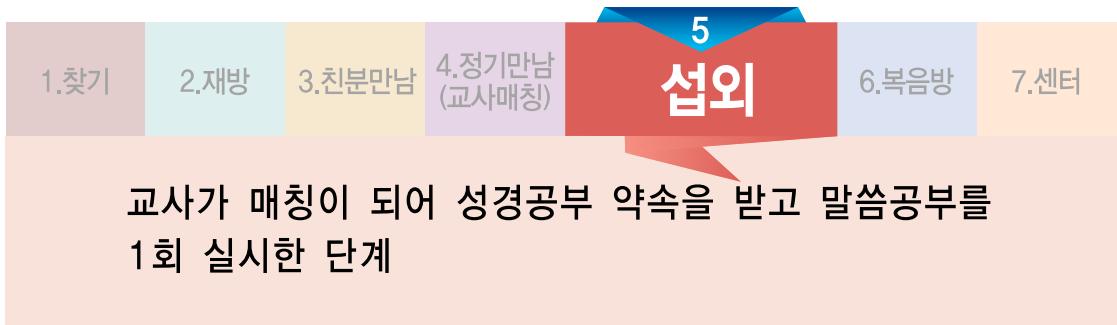
내적요소 외적요소	강 점 (S)	약 점 (W)
기회(O)	SO 전략	WO 전략
	기회로부터 이익을 얻기 위해 강점을 활용하는 전략을 5~10개정도 작성한다.	약점을 극복하면서 기회를 살리는 전략을 5~10개정도 작성한다.
위협(T)	ST 전략	WT 전략
	위협을 회피하기 위해 강점을 활용하는 전략을 5~10개정도 작성한다.	약점을 최소화하고 위협을 회피하는 전략을 5~10개정도 작성한다.

7) 교사 – 복음방을 진행하는 자로서 말씀을 가르치는 역할을 하는 신천지인

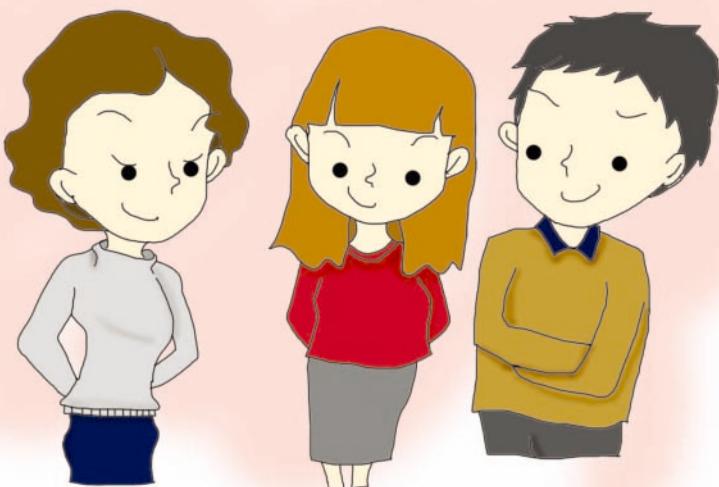
8) 인도자 – 전도대상자와 가장 먼저 관계를 맺은 신천지인

9) 관리자 – 전도대상자의 말씀 깨달음 정도를 파악하고 관리하는 신천지인

10) 일사귀 – 교사, 인도자, 관리자 외에 상황극이나 분위기를 형성해주는 신천지인



- 성경에 대한 호기심을 유발시켜 본격적으로 말씀공부를 할 수 있게 함
- 성경공부에 대한 중요성, 당위성, 필요성 강조



1.찾기

2.재방

3.친분만남

4.정기만남
(교사매칭)

5.섭외

6 복음방

7.센터

섭외단계 이후 정기적으로 말씀공부 만남이 이루어지고 있는 단계

형식적 특징

- 주 1~4회 소그룹(3명이상)으로 말씀공부를 진행함
 - ★ 3명인 경우 : 교사, 인도자, 전도대상자
 - ★ 4명인 경우 : 교사, 인도자, 관리자, 전도대상자
 - ★ 5명이상인 경우 : 교사, 인도자, 관리자, 임사귀(1명이상), 전도대상자
- 신학원 소개 전에 전도대상자가 말씀공부를 위해 투자 가능한 기간 파악
- 짧게는 2~3주, 길게는 6개월(평균 2~3개월)말씀공부 후 체계적으로 배울 수 있는 센터(신학원)을 소개하여 면접을 보게 함



1.찾기

2.재방

3.친분만남

4.정기만남
(교사매칭)

5.섭외

6.복음방

7.센터

내용적 특징

- 성경 속 성구를 활용하여 전도대상자가 지인들에게 직·간접적으로 성경공부하는 사실을 말하지 못하게 함(**입막음**)
- 말씀의 참뜻을 온전히 깨달아야 구원받고 천국 간다고 함
- 하나님을 만나는 방법은 말씀을 깨달아야 한다고 함
- 말씀을 온전히 깨닫기 위해서는 **계시되어 밝히 풀어져야 한다**고 함
- 사람의 지혜로 말씀을 절대로 깨달을 수 없다고 함
- **성경은 언약서라고 함**
(구약은 옛 언약으로 초림 때 이루어지고 신약은 새언약으로 재림 때 이루어진다고 가르침. **언약을 예언과 동일시**)
- 성경의 내용상 구분으로 **역사, 교훈, 예언, 성취**라고 하며 그 중 예언이 가장 중요하다고 함
- 구약의 예언을 깨닫지 못하여 예수님을 영접하지 못한 유대인이 되지 않으려면 신약의 예언을 깨닫고 앞으로 오실 주님을 영접할 준비를 해야 한다고 함
- 교회에서 가르치는 말씀과 차별화하여 어느 교회에서도 쉽게 들을 수 없는 말씀이라는 인식을 시킴
- 하나님께서는 시대마다 한 목자를 택하여 역사한다고 가르침
(아담→노아→아브라함→모세→여호수아→예수님→이진자)
- 말씀이 봉해져 있으며 말씀을 밝히 깨닫는 때가 오늘날이며 하루 빨리 알아서 주 재림 때를 대비해야 한다는 인식을 갖게 함

1.찾기

2.재방

3.친분만남

4.정기만남
(교사매칭)

5.섭외

6.복음방

7.센터

- 예수님께서 비유로 말씀하신 이유는 첫째, 예언을 이루시기 위한 것이고 둘째, 대적자에게 감추기 위함이라고 함
- 하나님은 항상 한 목자를 택하여 역사하신다고 함
- 전도대상자의 말씀 무지함을 드러내서 말씀을 알아야 하는 당위성을 인지시킴
- 신천지에 대한 의심을 갖기 전에 미리 대표적인 말씀인 씨, 밭, 나무, 새의 비유 풀이를 소개하며 예방침¹¹⁾을 놓음



11) 예방침 – 신천지에 관련된 말씀을 미리 언급하면서 전도대상자의 이단경계심을 낮추는 작업

7 센터

신천지에 입교하기 전 초등, 중등, 고등으로 나누어 말씀을 배우는 단계



- 신학원 면접 시 : 주민등록등본(주민등록증 복사), 사진 2매 제출
- 자신을 강사로 소개하는 교육자가 칠판을 놓고 설명
- 강사는 어느 한 교단에 속하지 않고 초 교파적이라고 설명
- 초등 2개월, 중등 2개월, 고등 2개월 과정(총 6~7개월)
- 월, 화, 목, 금 (오전 10시, 저녁 7시 30분, 약 2시간 수업진행)
- 수, 토는 보강 또는 예배
- 수업시간 전, 후에는 담당전도사가 소그룹으로 모아 복습을 30분 정도 진행하며 쪽지 시험 시행
- 초등교육과정이 끝나고 보는 시험, 전과정이 끝나고 보는 수료시험
- 지파장¹²⁾이 강사의 은사님으로 소개되어 특강을 하는 경우가 있음



12) 지파장 – 예수님의 12제자와 같이 신천지 총회장을 보좌하는 12지파의 수장을 의미

부록 상황극

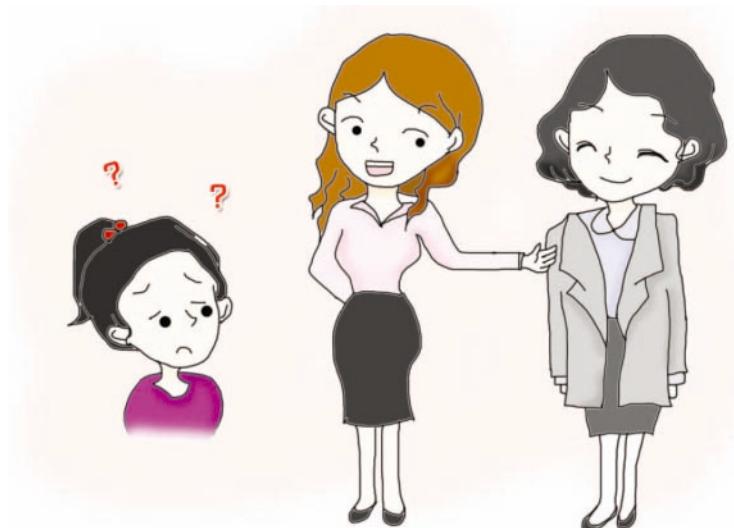
신천지 포교과정 가운데 단계향상을 위하여 우연을 가장하여 주변 환경을 조성하는 것

1. 복술

신천지인중에서 전도대상자와의 친분만남을 통하여 정보파악이 되어지면 그 정보를 활용하여 또 다른 신천지인이 점쟁이로 위장하여 전도대상자에게 조언을 함으로써 말씀공부하기 위한 환경 정리나 의지를 불러일으키기 위한 방법

2. 우연만남

교사나 센터강사를 소개하기 위해 우연을 가장하여 전도대상자와의 만남을 주선하는 방법으로 일반적으로 자신의 은사님이라 하며 목회자나 선교사님으로 소개하는 경우가 많음



3. 전화

일반적으로 센터를 소개할 때 자주 사용하는 방법으로써 전도대상자 앞에서 일부로 전화내용을 듣게 하여 말씀 공부할 기회가 쉽지 않게 온다는 인식을 시키기 위해 자주 사용함

4. 연기

전도대상자가 말씀공부를 할 수 있는 마음을 갖게 하기 위해 필요해 따라서는 눈물을 보임



신천지
특징

- 성경공부 교재가 없으며 개역한글 성경만 봄
- 주석은 사탄의 교리라 하며 인터넷에서 찾아보지 못하게 함
- 노트필기를 하지 않도록 하거나 하더라도 공부장소에 놔두도록 함
- 열매(전도)를 맺어야 수료가 되므로 전도 할 사람을 찾도록 함

후원
계좌

정기 후원 교회 – 자료 및 이단세미나 제공

농협 302-0935-6354-21 예금주: 강성호(대전이단상담소)



대전이단상담소에서 하는 일

신천지 전문 상담

신천지 예방 강의 및 세미나

신천지로 인한 피해가 있는 교회에 대한 협조

신천지 이단 전문상담사 양성

소책자에 대한 설명 및 강의가 필요하시면 연락주세요.

대전광역시 중구 동서대로 1298 (중구 오류동 184-42)

상담소장 : 강성호 010-2302-5580